



Första kvartalet januari - mars 2019 (föregående års siffror inom parantes)

- Nettoomsättningen uppgick till 9 226 (7 814) tusen kronor.
- Rörelseresultatet, uppgick till -17 804 (-19 087) tusen kronor.
- Resultat efter skatt uppgick till -20 238 (-19 274) tusen kronor.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -9 773 (-9 922) tusen kronor.
- Resultat per aktie efter utspädning uppgick till -0,4 (-0,4) kronor.

Finansiell översikt

Tkr	Jan-Mar 2019	Jan-Mar 2018	Jan-Dec 2018
Nettoomsättning	9 226	7 814	60 513
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster	-17 804	-19 087	-60 893
Rörelseresultat	-19 912	-19 087	-60 893
Resultat efter skatt	-20 238	-19 274	-61 862
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	-0,4	-0,4	-1,2
Soliditet, %	43,4%	64,6%	58,6%
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-9 773	-9 922	-99 981

För definitioner se sid 17.

Väsentliga händelser under första kvartalet, januari – mars 2019

- Mottog en order på 2 MS-100 bränslecellssystem från en global tillverkare av anläggningsmaskiner som del i en gemensam utvärdering av bränsleceller för anläggningsmaskiner
- Mottog en uppföljande order på bränsleceller från en ledande europeisk fordonstillverkare till ett värde av 5,3 MSEK
- Mottog en order på två MS-30 bränslecellssystem från en ledande, global underleverantör till fordonsindustrin
- Arrangerade årsstämma i bolagets lokaler i Göteborg där Helen Fasth Gillstedt valdes till ny ledamot av bolagets styrelse

Väsentliga händelser efter rapportperiodens slut

- Tillkännagav att bolaget informerats om att Nikola Motor inte avser använda PowerCells bränslecellsstackar vid en kommande serieproduktion, till följd av att PowerCell avvisat föreslagna affärsvillkor för ett fortsatt samarbete såsom varandes oacceptabla
- Undertecknade ett gemensamt utvecklings- och licensavtal med tyska Robert Bosch GmbH avseende bränslecellsstacken PowerCell S3 för fordonssegmentet initialt värt MEUR 50
- Fick en uppföljande order på S2-stackar värd 3,8 MSEK från en kinesisk fordonsintegrerare
- Fick en beställning på stacktester av ledande tysk biltillverkare värd 2 MSEK

Verkställande direktören har ordet

Strategiskt vägval som stärker vår position!



Det första kvartalet 2019 blev ett kvartal präglad av intensiva förhandlingar med Robert Bosch GmbH för att få klart vårt strategiskt viktiga samarbete avseende PowerCell S3 inom fordonsegmentet. Det här är ett samarbete som förenar det bästa av två världar – vår ledande bränslecellsteknologi med Boschs enastående starka position inom fordonsindustrin. Detta är dessutom inte det enda initiativ vi har på gång för att ta tillvara möjligheterna inom fordonsindustrin. Det tyska projektet Autostack Industri, där vi tillsammans med BMW, Daimler, Ford och VW utvecklar en gemensam stack för massvolym, fortskrider enligt plan och vi fortsätter även sälja vår stack PowerCell S2 till kunder som önskar en räckviddsförlängare för sina batteriefordon. Försäljningsmässigt blev ökningstakten 18 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år.

Även bruttomarginal och kassaflöde utvecklades positivt under kvartalet jämfört med föregående år.

Den trendmässigt något lägre ökningstakten i försäljningen speglar naturliga fluktuationer både vad gäller tidpunkter för orderläggande och produktmix och hänger inte ihop med underliggande förändringar i efterfrågan vad gäller våra produkter och vår teknologi. En gynnsam produktmix är också vad som ligger bakom den förbättring av bruttomarginalen som skett jämfört med motsvarande kvartal föregående år.

Efter att PowerCell avvisat föreslagna affärsvillkor för ett fortsatt samarbete med Nikola Motor såsom varandes oacceptabla, informerades PowerCell efter kvartalets utgång om att Nikola inte avser använda PowerCells bränslecellsstackar vid en kommande serieproduktion.

Allt mer nödvändig teknologi

Kvartalet bjöd också på avgörande nyheter som kommer att ha stor påverkan på PowerCell och den teknologi vi utvecklar. Vad jag tänker på är de nya EU-krav vad gäller koldioxidutsläpp för tunga fordon som klubbades i mitten på februari i år. För första gången någonsin kommer dessa utsläpp att regleras och det är inga små krav som väntar: till 2025 måste utsläppen från tunga lastbilar och bussar ha minskat med 15 procent jämfört med 2019 och till 2030 talar vi om en minskning med hela 30 procent. Liknande krav infördes av EU i höstas även vad gäller personbilar och lätta lastbilar och här väntar en ännu större utmaning – till 2030 skall koldioxidutsläppen ha minskat med hela 37,5 procent. Mycket lite talar för att dessa krav skall gå att möta utan en omfattande elektrifiering – inget talar för att dagens batteriteknologi ensam kommer att räcka till. Utmaningarna här är helt enkelt för stora.

När det gäller t ex tunga, kommersiella fordon krävs en teknologi som erbjuder högre energitäthet, längre räckvidd, kortare stilleståndstider, högre verkningsgrad och snabbare energipåfyllnad. Bränsleceller och vätgas är en teknologi som erbjuder detta.

Samarbete med Bosch

Ett bolag som kommit till samma slutsats är tyska Robert Bosch GmbH som vi i december 2018

tecknade en avsiktsförklaring med och som vi nu undertecknat ett utvecklings- och licensavtal med. Bosch är världens enskilt största underleverantör till fordonsindustrin, ett företag med omfattande globala produktions- och utvecklingsresurser och med varenda fordonstillverkare på kundlistan. När det gäller tunga fordon ser Bosch just bränsleceller som en avgörande teknologi för att klara den allt mer nödvändiga omställningen. Vårt samarbete med Bosch är ett strategiskt viktigt vägval eftersom det både ger oss gemensamma utvecklingsresurser för vår teknologi och ett snabbspår för en bred och global kommersialisering av vår teknologiplattform S3-stack. Att på egen hand ta sig in på fordonsmarknaden är en prövning för små underleverantörer eftersom det kräver både kapital och resurser samtidigt som ledtiderna är långa och marginalerna pressade. Vår slutsats är att vi sannolikt inte klarat en kommersialisering av PowerCell S3 lika bra på egen hand som vi kommer att kunna göra tillsammans med Bosch. Dessutom har Bosch ett stort antal fabriker över världen dit produktion kan förläggas och som kan bidra till att möta de krav på lokal tillverkning som finns i flera länder, däribland Kina.

När det gäller utvecklingsarbetet inom det tyska projektet Autostack Industri, ASI, där PowerCell är en partner tillsammans med BMW, Daimler, Ford och Volkswagen, fortsätter det som tidigare och den stack som utvecklas inom ramen för projektet omfattas inte av den nu ingångna överenskommelsen med Bosch. Detsamma gäller även bränslecellsstacken PowerCell S2 som har en stor marknad som räckviddsförlängare, s k Range Extender, för kunder som har batterilösningar och som önskar förlänga räckvidden eller använda fordonen där antalet laddstolpar inte räcker till.

Ökade möjligheter

Efter att avtalet med Bosch blivit klart har PowerCell en mycket intressant position. Vi har en kassa på mer än en halv miljard kronor och kommer utanför fordonssektorn att fritt kunna använda alla förbättringar av S3 som följer på vårt gemensamma utvecklingsarbete. Samtidigt kommer vi också att kunna dra nytta av våra gemensamma plattformar och volymfördelar vilket ger spännande möjligheter inom andra kundsegment, såsom Stationärt och Marint, men också inom nya segment. För PowerCell innebär samarbetet med Bosch att vi förenar det bästa hos två världar – vår ledande teknologi och deras globala resurser och kundkontakter. Det är kort och gott ett samarbete om ger oss än större möjlighet att leva upp till vår mission: save the planet.

Per Wassén

VD PowerCell Sweden AB

Resultat och finansiell ställning

KONCERNEN

Försäljning och resultat för det första kvartalet 2019

Försäljningen under perioden januari-mars 2019 uppgick till 9 226 (7 814) TSEK. Ökningen beror framför allt på ökade leveranser av PowerCell S3 bränslecellsstackar.

Övriga rörelseintäkter under perioden, vilka i huvudsak utgjordes av bidragsfinansiering, uppgick till 7 732 (2 794) TSEK. Ökningen är framför allt hänförlig till ökad aktivitet inom det tyska projektet Auto-Stack Industrie.

Rörelseresultat före jämförelsestörande poster uppgick till -17 804 (-19 087) TSEK för perioden januari-mars 2019. Det förbättrade rörelseresultat före jämförelsestörande poster förklaras i huvudsak av en förbättrad bruttomarginal som i sin tur beror på ökad försäljning och en gynnsam produktmix.

De ökade totala kostnaderna för forskning och utveckling förklaras av den ökade aktivitetsnivån inom bidragsfinansierade projekt.

Likviditet och kassaflöde

Rörelsens kassaflöde för perioden uppgick till -9 773 jämfört med -9 922 samma period föregående år.

Koncernens finansiella ställning och likviditet är tillfredställande. Bolagets kassa uppgick vid den 31 mars 2019 till 87,0 MSEK.

Investeringar

Totalt gjordes investeringar om 1 024 (10 855) TSEK i laboratorium och produktion under perioden.

MODERBOLAGET

Försäljning och resultat för det första kvartalet 2019

Försäljningen under perioden januari-mars 2019 uppgick till 9 226 (7 814) TSEK. Ökningen beror framför allt på ökade leveranser av PowerCell S3 bränslecellsstackar.

Övriga rörelseintäkter under perioden, vilka i huvudsak utgjordes av bidragsfinansiering, uppgick till 7 732 (2 794) TSEK.

Rörelseresultat före jämförelsestörande poster uppgick till -17 767 (-18 809) TSEK för perioden januari-mars 2019. Det förbättrade rörelseresultat före jämförelsestörande poster förklaras i huvudsak av en förbättrad bruttomarginal som i sin tur beror på ökad försäljning och en gynnsam produktmix.

Viktiga händelser efter första kvartalets utgång

Undertecknade ett gemensamt utvecklings- och licensavtal med tyska Robert Bosch GmbH avseende bränslecellsstacken PowerCell S3 för fordonssegmentet initialt värt MEUR 50. Avtalet omfattar en gemensam utveckling av S3 och en licens som ger Bosch exklusiv rättighet att tillverka och sälja den nya och förbättrade PowerCell S3 för användning i personbilar, lastbilar och bussar. Bosch betalar PowerCell 50 MEUR (ca 530 MSEK) för licensen samt en royalty för varje såld produkt.

Betalningen på 50 MEUR kommer att ha en positiv påverkan på rörelseresultatet under det andra kvartalet 2019. Av det totala beloppet kommer 85 procent att betalas ut till PowerCell under den första veckan av maj medan resterande 15 procent av betalningen hålls inne tillfälligt i enlighet med tysk skattelagstiftning och beräknas betalas ut under det tredje kvartalet i år.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer för koncernen och moderbolaget

PowerCell är genom sin verksamhet exponerat för risker och osäkerhetsfaktorer. Under kommande år avser bolaget att fortsätta utvecklingen, industrialiseringen och kommersialiseringen av bränslecellsplattformar och moduler. De mest väsentliga riskerna och osäkerhetsfaktorerna för koncernen kan delas in i operationella och finansiella risker.

Operativa risker

Marknadsrelaterade risker

Bolagets produkter bygger på bränslecellsteknik, vilken är relativt ny i kommersiella sammanhang. Detta kan innebära, trots att bolagets produkter prestanda- och affärsmässigt överträffar konkurrerande teknologi, att kunderna byter ut sina system i en långsammare takt än förväntat.

Kundrelaterade risker

Bolagets verksamhet har hittills i huvudsak varit produktutveckling. Därutöver har Bolaget levererat ett antal produkter vilka för närvarande utvärderas av kunder. Riskerna är därmed förknippade med dels att utvecklingsverksamheten fortlöper enligt plan och inte drabbas av större förseningar, kostnadsökningar eller andra svårigheter, dels med att kundernas utvärderingar utfaller enligt önskemål, och att Bolagets försäljning ökar i takt med kommersialiseringen inom den tidsram som styrelsen bedömt som sannolik.

Leverantörsrelaterade risker

PowerCell är beroende av leveranser av köpta komponenter sker i tid och att de håller rätt kvalitet. Skulle problem med leveranserna uppstå finns det risk för att det leder till förseningar i leveranser till kund och att koncernen kommer att drabbas av både finansiella och operationella problem.

Begränsade resurser

PowerCell är ett litet bolag med begränsade resurser när det gäller ledning, administration och kapital. För strategins genomförande är det viktigt att resurserna används på ett optimalt sätt. Det finns en risk för att bolagets resurser inte är tillräckliga och att bolaget därmed kan drabbas av både finansiella och operationella problem.

Tillväxtkapacitet

Affären kommer i framtiden att växa organiskt. I takt med att försäljningen och personalen ökar måste PowerCell förvissa sig om att bolaget konstant har en effektiv planerings- och ledningsprocess för att därigenom klara att implementera sin affärsplan i en marknad som utvecklas snabbt. För att klara att hantera tillväxt, krävs investeringar och allokeringar av värdefulla ledningsresurser. Om PowerCell inte klarar att hantera tillväxt på ett effektivt sätt kan detta påverka resultatet negativt.

Personal

PowerCells framtida utveckling är beroende av bolagets förmåga att rekrytera och behålla personal med relevant erfarenhet, kunskap och hängivenhet. Bolaget arbetar aktivt för att minska beroendet av nyckelpersonal genom god dokumentation av rutiner och arbetsmetoder. Det föreligger icke desto mindre risk för att en anställd som ingår i ledningen, eller annan nyckelpersonal, väljer att avsluta sin anställning hos bolaget med åtminstone kortsiktigt kraftigt negativ påverkan på bolagets verksamhet, resultat eller finansiella ställning som följd.

Finansiella risker

Bolaget är finansierat av externt kapital i form av aktiekapital och lån och kommer så att vara till dess försäljningen av produkter kommer igång i större skala. Med ökande försäljning kommer Bolaget bli utsatt för valutaexponering då merparten av intäkterna och kostnaderna beräknas komma att erhållas och erläggas i andra valutor än svenska kronor.

Personal

Vid periodens slut hade bolaget 39 anställda mätt som motsvarande heltidstjänster (36).

Bolaget startade ett personaloptionsprogram för ledande befattningshavare och personal i juni 2018. Det omfattar 273 624 optioner där varje option ger en rätt att teckna en ny aktie till en teckningskurs om 33,21 SEK per aktie under perioden 1 maj 2020 - 31 maj 2020. Utspädningen från programmet uppgår till maximalt 0,5 procent.

Aktien

Aktien är noterad på First North vid Nasdaq Stockholm

(PCELL, ISIN kod: SE 000 642 5815, LEI kod: 54930075IJ7TGOK3VC02).

Aktiekapitalet i PowerCell uppgår per den 31 mars 2019 till 1 141 113,82 SEK och är fördelat på 51 868 810 aktier med ett kvotvärde om 0,022 SEK.

Ägarförteckning per den 31 mars 2019*

	Antal Aktier	Ägarandel
Midroc New Technology	7 695 220	14,8%
Fouriertransform	7 695 220	14,8%
Finindus	5 444 736	10,5%
Avanza Pension	3 528 713	6,8%
Övriga	27 331 046	53,1%
Totalt	51 868 810	100,0%

* Källa: Euroclear

Göteborg den 6 maj 2019

Per Wassén
Verkställande direktör

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Kommande rapporttillfällen

Delårsrapport Q2, 22 augusti 2019

Delårsrapport Q3, 31 oktober 2019

FINANSIELLA RAPPORTER

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG

Belopp i tkr

Räkenskapsperiod

	Not	Jan-Mar 2019	Jan-Mar 2018	Jan-Dec 2018
Nettoomsättning	4	9 226	7 814	60 513
Kostnad för sålda varor		-6 585	-6 103	-37 175
Bruttoresultat		2 641	1 711	23 338
Försäljnings- och administrationskostnader	5	-6 909	-6 432	-30 829
Forsknings- och utvecklingskostnader		-20 414	-16 592	-73 857
Övriga rörelseintäkter		7 732	2 794	23 080
Övriga rörelsekostnader		-403	-194	-1 316
Andel av resultat efter skatt från intresseföretag redovisade med kapitalandelsmetoden		-451	-374	-1 309
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster		-17 804	-19 087	-60 893
Jämförelsestörande poster	7	-2 108	-	-
Rörelseresultat		-19 912	-19 087	-60 893
Finansiella intäkter		185	-	-
Finansiella kostnader		-492	-169	-818
Finansiella poster – netto		-307	-169	-818
Resultat före skatt		-20 219	-19 256	-61 711
Inkomstskatt		-19	-18	-151
Periodens resultat		-20 238	-19 274	-61 862
Övrigt totalresultat:				
Poster som kan komma att omföras till årets resultat				
Valutakursdifferenser utländska verksamheter		6	5	-37
Övrigt totalresultat för perioden		6	5	-37
Summa totalresultat för perioden		-20 232	-19 269	-61 899

Periodens resultat och summa totalresultat är i sin helhet hänförligt till moderföretagets aktieägare.

Resultat per aktie, räknat på årets resultat hänförligt till moderföretagets stamaktieägare:

		Jan-Mar 2019	Jan-Mar 2018	Jan-Dec 2018
Belopp i kronor				
Resultat per aktie före utspädning	6	-0,4	-0,4	-1,2
Resultat per aktie efter utspädning	6	-0,4	-0,4	-1,2

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG

Belopp i tkr

	Not	2019-03-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			

Immateriella tillgångar		2 050	1 143
Nyttjanderätter		51 258	-
Materiella anläggningstillgångar		26 601	40 886
Finansiella anläggningstillgångar		1 172	1 623
Summa anläggningstillgångar		81 081	43 652
Omsättningstillgångar			
Varulager		38 836	32 723
Kortfristiga fordringar		39 889	42 488
Likvida medel		87 023	98 254
Summa omsättningstillgångar		165 749	173 465
SUMMA TILLGÅNGAR		246 830	217 117
Belopp i TSEK	Not	2019-03-31	2018-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare			
Aktiekapital		1 141	1 141
Pågående nyemission		-	-
Övrigt tillskjutet kapital		625 926	625 926
Reserver		-36	-42
Balanserad vinst (inklusive periodens resultat)		-520 014	-499 776
Summa eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		107 017	127 249
SKULDER			
Långfristiga skulder		82 213	46 586
Kortfristiga skulder		57 600	43 282
Summa skulder		139 813	89 868
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		246 830	217 117

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

Belopp i tkr	Hänförligt till Moderbolagets aktieägare						
	Not	Aktie- kapital	Pågående nyemission	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat inkl årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2018		1 137	4	625 488	-5	-437 914	188 710
Periodens resultat		-	-	-	-	-19 274	-19 274
Övrigt totalresultat för perioden		-	-	-	5	-	5
Summa totalresultat för perioden		-	-	-	-	-19 274	-19 269
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare							
Registrerad nyemission		4	-4	-	-	-	-
Optionslikvid		-	-	-	-	-	-
Utgående balans per 31 mars 2018		1 141	-	625 488	-	-457 188	169 441
Ingående balans per 1 april 2018		1 141	-	625 488	-	-457 188	169 441
Periodens resultat		-	-	-	-	-42 588	-42 588
Övrigt totalresultat för perioden		-	-	-	-42	-	-42
Summa totalresultat för perioden		-	-	-	-42	-42 588	-42 630
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare							
Registrerad nyemission		-	-	-	-	-	-
Optionslikvid		-	-	438	-	-	-
Utgående balans per 31 december 2018		1 141	-	625 926	-42	-499 776	127 249
Ingående balans per 1 januari 2019		1 141		625 926	-42	- 499 776	127 249
Periodens resultat		-	-	-	-	-20 238	-20 238
Övrigt totalresultat för perioden		-	-	-	6	-	6
Summa totalresultat för perioden		-	-	-	6	-20 238	-20 238
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare							
Registrerad nyemission		-	-	-	-	-	-
Optionslikvid		-	-	-	-	-	-
Utgående balans per 31 mars 2019		1 141	-	625 926	-36	-520 014	107 017

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG

Belopp i tkr	Not	Räkenskapsperiod		
		Jan-Mar 2019	Jan-Mar 2018	Jan-Dec 2018
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
Rörelseresultat		-19 912	-19 087	-60 893
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		4 273	9 201	8 792
Erhållen ränta		-	-	-
Betald ränta		-307	-169	-818
Betalda inkomstskatter		-	-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		-15 946	-10 055	-52 919
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital				
Ökning/minskning av varulager		-6 113	-3 014	-26 326
Ökning/minskning av kortfristiga fordringar		7 317	7 905	-16 511
Ökning/minskning av kortfristiga skulder		4 969	-4 758	-4 225
Summa förändring av rörelsekapital		6 173	133	-47 062
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-9 773	-9 922	-99 981
Kassaflöde från investeringsverksamheten				
Förvärv av dotterföretag, efter avdrag för förvärvade likvida medel		-	-	-1 702
Förvärv av immateriella och materiella anläggningstillgångar		-1 024	-10 855	-17 097
Avyttringar av immateriella och materiella anläggningstillgångar		1 077	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		53	-10 855	-18 799
Kassaflöde från finansieringsverksamheten				
Amortering av leasingskuld		-1 510	-219	-1 525
Optionslikvid		-	-	438
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-1 510	-219	-1 087
Minskning/ökning av likvida medel		-11 230	-20 996	-119 867
Likvida medel vid årets början		98 253	218 121	218 121
Likvida medel vid periodens slut		87 023	197 124	98 254

MODERFÖRETAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i tkr	Not	Räkenskapsperiod		
		Jan-Mar 2019	Jan-Mar 2018	Jan-Dec 2018
Nettoomsättning		9 226	7 814	60 513
Kostnad för sålda varor		-6 585	-6 103	-37 175
Bruttoresultat		2 641	1 711	23 338
Försäljnings- och administrationskostnader		-7 323	-6 528	-31 677
Forsknings- och utvecklingskostnader		-20 414	-16 592	-73 857
Övriga rörelseintäkter		7 732	2 794	22 977
Övriga rörelsekostnader		-403	-194	-1 316
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster		-17 767	-18 809	-60 535
Jämförelsestörande poster	7	-2 108	-	-
Rörelseresultat		-19 875	-18 809	-60 535
Resultat från finansiella poster				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		185	-	-
Räntekostnader och liknande resultatposter		-151	-148	-610
Summa resultat från finansiella poster		34	-148	-61 145
Resultat efter finansiella poster		-19 841	-18 957	-61 145
Skatt på periodens resultat		-	-	-
Periodens resultat		-19 841	-18 957	-61 145

I moderbolaget återfinns inga poster som redovisas som övrigt totalresultat varför summa totalresultat överensstämmer med periodens resultat.

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i tkr	Not	2019-03-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar		2 050	1 143
Materiella anläggningstillgångar		26 601	30 536
Finansiella anläggningstillgångar		3 561	3 560
Summa anläggningstillgångar		32 212	35 239
Omsättningstillgångar			
Varulager		38 836	32 723
Kortfristiga fordringar		40 617	42 868
Kassa och bank		86 247	97 461
Summa omsättningstillgångar		165 700	173 052
SUMMA TILLGÅNGAR		197 912	208 291
Belopp i tkr	Not	2019-03-31	2018-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		1 141	1 141
Pågående nyemission		-	-
Summa bundet eget kapital		1 141	1 141
Fritt eget kapital			
Överkursfond		545 988	545 988
Balanserad förlust		-419 392	-358 248
Periodens resultat		-19 841	-61 145
Summa fritt eget kapital		106 755	126 595
Summa eget kapital		107 896	127 736
SKULDER			
Långfristiga skulder		39 854	39 854
Kortfristiga skulder		50 162	40 701
Summa skulder		90 016	80 555
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		197 912	208 291

Noter till koncernredovisningen

1 Allmän information

PowerCell Sweden AB (publ) (PowerCell), org nr 556759-8353 är ett moderbolag registrerat i Sverige och med säte i Göteborg med adress Ruskvädersgatan 12, 418 34 Göteborg, Sverige.

Styrelsen har den 6 maj 2019 godkänt denna koncernredovisning för offentliggörande.

Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i tusentals kronor (TSEK). Uppgift inom parentes avser jämförelseåret.

2 Redovisningsprinciper

Powercell tillämpar IFRS, såsom de antagits av EU. De redovisningsprinciper och definitioner som tillämpas överensstämmer med de som beskrivs i koncernens årsredovisning 2018 med undantag för implementeringen av IFRS 16 vilken beskrivs närmare under Nya redovisningsprinciper från 1 januari 2019 nedan. Delårsrapporten är upprättad enligt IAS 34 *Delårsrapportering* samt Årsredovisningslagen. Moderföretaget tillämpar RFR 2 *Redovisning för juridiska personer* och Årsredovisningslagen.

Nya redovisningsprinciper från 1 januari 2019

IFRS 16 *Leasingavtal* träder ikraft för räkenskapsår som börjar den 1 januari 2019. Standarden kräver att tillgångar och skulder hänförliga till alla leasingavtal, med några undantag, redovisas i balansräkningen. Denna redovisning baseras på synsättet att leasetagaren har en rättighet att använda en tillgång under en specifik tidsperiod och samtidigt en skyldighet att betala för denna rättighet. Redovisningen för leasegivaren kommer i allt väsentligt att vara oförändrad. Koncernen har valt att tillämpa den förenklade övergångsmetoden och kommer inte att räkna om jämförelsetalen. Nyttjanderätter värderas därmed till ett belopp som motsvarar återstående leasingåtaganden (leasingskuld) vid ingången av 2019. Implementeringen av IFRS 16 *Leasingavtal* har inte inneburit några väsentliga effekter för delårsrapporten första kvartalet 2019. Av denna anledning bedöms det ej ändamålsenligt att presentera en detaljerad redogörelse för effekterna av implementeringen.

Följande nya redovisningsprinciper tillämpas avseende leasingavtal från och med 1 januari 2019:

Powercell agerar endast som leasetagare. Koncernens leasingavtal består i huvudsak av nyttjanderätter avseende lokaler och fordon. Leasingavtalen redovisas som nyttjanderätter med motsvarande leasingskuld den dagen som den leasade tillgången finns tillgänglig för användning av koncernen. Korttidsleasingavtal och leasingavtal för vilka den underliggande tillgången har ett mindre värde undantas.

Varje leasingbetalning fördelas mellan amortering av leasingskuld och finansiell kostnad. Den finansiella kostnaden ska fördelas över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den under respektive period redovisade skulden.

Leasingperioden fastställs som den icke uppsägningsbara perioden tillsammans med både perioder som omfattas av en möjlighet att förlänga leasingavtalet om leasetagaren är rimligt säker på att utnyttja det alternativet, och perioder som omfattas av en möjlighet att säga upp leasingavtalet om leasetagaren är rimligt säker på att inte utnyttja det alternativet.

Koncernens leasingskulder redovisas till nuvärdet av koncernens fasta avgifter (inklusive till sin substans fasta avgifter). Köpoptioner inkluderas i avgifterna om det är rimligt säkert att dessa kommer nyttjas för att förvärva den underliggande tillgången. Straffavgifter som utgår vid uppsägning av leasingavtalet inkluderas om leasingperioden återspeglar att leasetagaren kommer att utnyttja en möjlighet att säga upp leasingavtalet. Leasingbetalningarna diskonteras med leasingavtalets implicita ränta om denna räntesats lätt kan fastställas, annars används koncernens marginella låneränta.

Koncernens nyttjanderätter redovisas till anskaffningsvärde och inkluderar initialt nuvärdet av leasingskulden, justerat för leasingavgifter som betalats vid eller före inledningsdatumet samt initiala direkta utgifter. Återställningskostnader inkluderas i tillgången om det identifierats en motsvarande avsättning avseende återställningskostnader. Nyttjanderätten skrivs av linjärt över det kortare av tillgångens nyttjandeperiod och leasingavtalets längd.

Jämförelsestörande poster

Powercell har valt att särredovisa jämförelsestörande poster avseende kostnader av engångskaraktär så som kostnader relaterade till förberedande åtgärder för byte av börslista. Dessa kostnader kan exempelvis inbegripa externa arvoden för juridiskt biträde och konsultation, arvoden till revisorer och övriga externa konsulter samt personalkostnader.

4 Nettoomsättning

Intäkter

Då intäkter från externa parter rapporteras till verkställande direktör värderas de på samma sätt som i koncernens rapport över totalresultat. Majoriteten av intäkterna redovisas vid en tidpunkt.

	Jan-Mar 2019	Jan-Mar 2018	Jan-Dec 2018
Intäkter från externa kunder			
Hårdvara	8 958	7 814	56 278
Tjänster	268	-	4 235
Summa	9 226	7 814	60 513

5 Transaktioner med närstående

PowerCell Sweden AB (publ) är sedan 19 december 2014 noterat på Nasdaq First North Stockholm. Huvudägare per den 31 mars 2019 är Midroc New Technology, Fourirertransform och Finindus vars ägarandel uppgår till 40,1%.

Följande transaktioner har skett med närstående:	Jan-Mar 2019	Jan-Mar 2018	Jan-Dec 2018
(a) Köp av tjänster			
André Martin Consulting	13	75	149
Summa	13	75	149

Ovanstående transaktioner har bedömts utgöra transaktioner med närstående då huvudmannen i närståendebolaget ingår i bolagets styrelse. Köpta tjänster under perioden består i sin helhet av konsulttjänster. För redogörelse över styrelsens arvode hänvisas till bolagets årsredovisning. Tjänster köps och säljs till närstående på normala kommersiella villkor på affärsmässig grund och följer gällande internprispolicy. Tjänster köps för självkostnadspris och regleras också genom gällande internprispolicy.

6 Resultat per aktie

	Jan-Mar 2019	Jan-Mar 2018	Jan-Dec 2018
Kronor			
Resultat per aktie före utspädning	-0,4	-0,4	-1,2
Resultat per aktie efter utspädning	-0,4	-0,4	-1,2

Resultatmått som använts i beräkningen av resultat per aktie

Resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare som används vid beräkning av resultat per aktie före och efter utspädning

Resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare, tusen kronor

	-20 238	-19 274	-61 862
--	---------	---------	---------

Antal

Vägt genomsnittligt antal stamaktier vid beräkning av resultat per aktie före utspädning

	51 868 810	51 868 810	51 868 810
--	------------	------------	------------

Justering för beräkning av resultat per aktie efter utspädning	51 868 810	51 868 810	51 868 810
--	------------	------------	------------

Optioner

Vägt genomsnittligt antal stamaktier och potentiella stamaktier som använts som nämnare vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning	-	-	-
--	---	---	---

Optionerna har ej medfört någon utspädningseffekt då resultatet för perioden är negativt.

7 Jämförelsestörande poster

	Jan-Mar 2019	Jan-Mar 2018	Jan-Dec 2018
Kostnader relaterade till förberedande åtgärder för byte av börslista	2 108	-	-
Summa	2 108	-	-

Definitioner

Soliditet

Eget kapital i relation till balansomslutningen.

Resultat per aktie

Resultat efter skatt i förhållande till antal aktier.

PowerCell Sweden AB i korthet

PowerCell Sweden AB (publ) utvecklar och tillverkar bränslecellsstackar och bränslecellssystem för stationära och mobila användningsområden, och erbjuder en unikt hög energidensitet.

Bränslecellerna drivs av ren eller reformerad vätgas och genererar elektricitet och värme utan några andra utsläpp än vatten. Stackarna och systemen är kompakta, modulära och skalbara, och därmed lätta att anpassa till kundernas behov.

PowerCell grundades 2008 som en industriell spin-out från Volvokoncernen. Bolagets aktie (PCELL) är sedan 2014 föremål för handel på Nasdaq First North Stockholm med G&W Fondkommission som Certified Adviser.

För ytterligare information:

VD Per Wassén, +46 (0) 31 720 36 20, per.wassen@powercell.se
www.powercell.se